Niederlassungs- und Praxisabgabeseminare

München, Nürnberg
und Regensburg

BLZK KZVB
Die bayerischen Zahnärzte

ZEP
Zentrum für Existenzgründer und Praxisberatung der BLZK

Unabhängige Beratung
Professionelle Unterstützung
Fachkundige Spezialisten
Praxisnahe Tipps

Fortbildungspunkte: 8

2023

www.eazf.de

In Kooperation mit der
eazf

Terminübersicht

Niederlassungsseminar	**München**	Kurs-Nr. 63650	Samstag, 4. März 2023
Niederlassungsseminar	**Nürnberg**	Kurs-Nr. 73650	Samstag, 13. Mai 2023
Niederlassungsseminar	**Regensburg**	Kurs-Nr. 53650	Samstag, 15. Juli 2023
Niederlassungsseminar	**München**	Kurs-Nr. 63650-1	Samstag, 14. Oktober 2023
Praxisabgabeseminar	**München**	Kurs-Nr. 63640	Samstag, 4. März 2023
Praxisabgabeseminar	**Nürnberg**	Kurs-Nr. 73640	Samstag, 13. Mai 2023
Praxisabgabeseminar	**Regensburg**	Kurs-Nr. 53640	Samstag, 15. Juli 2023
Praxisabgabeseminar	**München**	Kurs-Nr. 63640-1	Samstag, 14. Oktober 2023

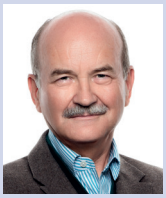
Teilnahmegebühr:

50,00 Euro (inkl. Mittagessen, Kaffeepausen sowie ausführlicher digitaler Kursunterlagen)

Anmeldung: www.eazf.de/sites/niederlassung-abgabe

Fallstraße 34
81369 München
www.eazf.de

Tel.: 089 230211400
Fax: 089 230211406
E-Mail: info@eazf.de



Bernhard Fuchs
Steuerberater

Stephan Grüner
Geschäftsführer der BLZK,
ZEP Zentrum für Existenzgründer
und Praxisberatung der BLZK

Daniel Lesser
Steuerberater

Hans Rothammer
Steuerberater, Wirtschaftsmediator

Dr. Matthias Rothammer
Rechtsanwalt, Fachanwalt für
Medizinrecht

Dr. Thomas Rothammer
Rechtsanwalt und Steuerberater,
Fachanwalt für Medizinrecht

Hans Schaffer
Praxisberater

Dr. Ralf Schauer
Steuerberater, Wirtschaftsmediator

Michael Stolz
Steuerberater, B. A.

Michael Weber
Versicherungs- und Vorsorgeberater
Heilberufe der eazf Consult

Niederlassungsseminar

09.00 Uhr **Praxisgründung mit System – Ein Leitfaden**
- Grundsätzliche Gedanken zur Niederlassung: Standort, Patientenstamm, Praxisform, Zeitplan
- Überlegungen zum Raumkonzept
- Arbeitssicherheit (BuS-Dienst), Hygiene, QM
- Personalkonzept und Personalgewinnung
- Entwicklung einer Praxismarke
- Begleitung der Praxisgründung von A - Z

10.30 Uhr **Kaffeepause und Praxisforum**

11.00 Uhr **Praxisformen und wichtige Verträge**
- Welche Praxisformen gibt es?
- Wichtige Verträge: Praxiskauf- bzw. -übergabevertrag, Berufsausübungsgemeinschaft, MVZ
- Übergangs-Berufsausübungsgemeinschaft
- Mietvertrag: Was ist zu beachten?
- Arbeitsrechtliche Aspekte der Praxisübernahme

13.00 Uhr **Mittagspause und Praxisforum**

14.00 Uhr **Versicherungen und Vorsorgeplanung**
- Welche Versicherungen sind zwingend nötig?
- Existenzschutz bei Berufsunfähigkeit/Krankheit
- Welche Fehler sollte man unbedingt vermeiden
- Gesetzliche oder private Krankenversicherung?
- VVG – Beratung und Gruppenverträge

15.15 Uhr **Kaffeepause und Praxisforum**

15.45 Uhr **Steuerliche Aspekte und Praxisfinanzierung**
- Organisation Rechnungswesen und Controlling
- Die Betriebswirtschaftliche Auswertung (BWA)
- Steuerarten, Liquiditätsfallen, Immobilien
- Möglichkeiten der Lohnoptimierung
- Verfahren und Kriterien zur Praxiswertermittlung
- Kapitalbedarf, Finanzierung und Businessplan
- Staatliche Fördermöglichkeiten

17.00 Uhr **Seminarende**

Praxisabgabeseminar

09.00 Uhr **Betriebswirtschaftliche und steuerliche Aspekte**
- Sind Investitionen noch sinnvoll?
- Freibeträge und Steuervergünstigungen
- Verfahren und Kriterien zur Praxiswertermittlung
- Nachfolgegestaltung mit Angehörigen: Schenken oder verkaufen?
- Möglichkeiten zur Minderung der Schenkungs- bzw. Erbschaftssteuer
- Besteuerung von Rentnern

10.30 Uhr **Kaffeepause und Praxisforum**

11.00 Uhr **Strategien für eine erfolgreiche Praxisabgabe**
- Wie hebe ich die Praxis aus der Masse hervor?
- Drei Schritte zur optimalen Übergabe

11.45 Uhr **Planung der Altersvorsorge**
- Versorgungslücke im Alter: Reicht die berufsständische Versorgung aus?
- Überprüfung der Krankenversicherung im Alter
- Macht eine Pflegezusatzversicherung Sinn?

13.00 Uhr **Mittagspause und Praxisforum**

14.00 Uhr **Rechtliche Aspekte**
- Praxisabgabevertrag
- Übergangs-Berufsausübungsgemeinschaft
- Mietvertrag: Was ist zu beachten?
- Aufbewahrungspflicht der Patientenkartei
- Arbeitsrechtliche Aspekte

15.15 Uhr **Kaffeepause und Praxisforum**

15.45 Uhr **Praxisabgabe mit System – Ein Leitfaden**
- Rahmenbedingungen und Entwicklungen
- Einflussfaktoren für die erfolgreiche Praxisabgabe
- Abgabe der Zulassung und Meldeordnung
- Wichtige Formalien der Praxisabgabe
- Praxisschließung – Was ist zu beachten?

17.00 Uhr **Seminarende**

Anmeldung
eazf GmbH
Fallstrasse 34, 81369 München
Telefon: 089 230211400
Fax: 089 230211406

Online-Anmeldung
www.eazf.de/sites/niederlassung-abgabe

Praxisforum
Während der Seminare haben Praxisabgeber die Möglichkeit, ihre **Praxen zu präsentieren**. Hierzu sind Stellwände vorbereitet, an denen Sie gerne Informationen (Flyer, Fotos, ...) und Kontaktdaten anbringen können. So können sich Existenzgründer über zum Verkauf stehende Praxen informieren und mit den Praxisabgebern ins Gespräch kommen. Nutzen Sie gerne auch die **kostenfreie Online-Praxisbörse** unter praxisboerse.blzk.de und informieren Sie sich über blzk-compact.de!

Hinweis:
Die eintägigen Niederlassungsseminare können nur einen Überblick zu den wichtigsten Themen geben. Zur Vertiefung unternehmerischer Qualifikationen bietet die eazf ein **spezielles Kursprogramm Betriebswirtschaft** an, das speziell für die Anforderungen von Zahnarztpraxen konzipiert wurde. Das Programm wird von BLZK und KZVB für Existenzgründer im Rahmen der vertragszahnärztlichen Zulassung empfohlen. Alle Kursteile des Programms können auch einzeln gebucht werden. Nähere Informationen und das Programm finden Sie unter **www.eazf.de/praxismanagement**.

ZEP

Zentrum für
Existenzgründer und
Praxisberatung der BLZK

Das Beratungskonzept des ZEP

Das ZEP bietet eine umfassende individuelle Erstberatung zu Ihren Fragen rund um die geplante Niederlassung, Praxisabgabe oder zur Praxisführung.

Das dürfen Sie von uns erwarten:

- Kostenfreies Erstgespräch zu Ihrem individuellen Projekt
- Lotsenfunktion: Analyse des weiteren Beratungsbedarfs durch Steuerberater, Rechtsanwälte sowie zu praxisbezogenen Dienstleistungen (Abrechnungsservice, QM-Betreuung, Praxismarketing etc.)

Planen Sie die Beratung idealerweise neun bis zwölf Monate vor der Existenzgründung oder Praxisabgabe ein – in jedem Fall vor verbindlichen Entscheidungen oder dem Abschluss von Verträgen.

Unsere Erfahrung für Ihren Erfolg

Das Beratungsgespräch bezieht alle relevanten Bereiche einer erfolgreichen Praxisgründung, -entwicklung oder -übergabe mit ein:

- Betriebswirtschaftliche Fragen
- Steuerliche und rechtliche Fragen
- Wahl der Rechtsform für die Berufsausübung
- Einschätzung zur Praxisbewertung
- Businessplan und Praxisfinanzierung
- Überlegungen zum Personalkonzept
- Umfang des erforderlichen Versicherungsschutzes und Analyse bestehender Versicherungen
- Praxismarketing und Praxismarke
- Umsetzung von QM, Arbeitssicherheit und Hygienemanagement (BuS-Dienst der BLZK)
- Externe Abrechnung

Expertenwissen und Rüstzeug für Ihre Praxis

Persönliche Termine nach Vereinbarung in München, Nürnberg und Regensburg. Beratung auch telefonisch oder online per Zoom möglich.

ZEP Zentrum für Existenzgründer und Praxisberatung der BLZK

Dipl.-Volkswirt Stephan Grüner
ZÄ Katrin Heitzmann

Telefon 089 230211-412/-414
Fax 089 230211-488
zep@blzk.de

blzk.de/zep