

Niederlassungs- und Praxisabgabeseminare

München, Nürnberg
und Regensburg

BLZK  KZVB
Die bayerischen
Zahnärzte

ZEP 
Zentrum für
Existenzgründer und
Praxisberatung der BLZK

Unabhängige Beratung
Professionelle Unterstützung
Fachkundige Spezialisten
Praxisnahe Tipps

Fortbildungspunkte: 8

2025

www.eazf.de

In Kooperation
mit der



Terminübersicht

Niederlassungsseminar	München	Kurs-Nr. 65650	Samstag, 22. Februar 2025
Niederlassungsseminar	Nürnberg	Kurs-Nr. 75650	Samstag, 10. Mai 2025
Niederlassungsseminar	Regensburg	Kurs-Nr. 55650	Samstag, 12. Juli 2025
Niederlassungsseminar	München	Kurs-Nr. 65650-1	Samstag, 11. Oktober 2025
Praxisabgabeseminar	München	Kurs-Nr. 65640	Samstag, 22. Februar 2025
Praxisabgabeseminar	Nürnberg	Kurs-Nr. 75640	Samstag, 10. Mai 2025
Praxisabgabeseminar	Regensburg	Kurs-Nr. 55640	Samstag, 12. Juli 2025
Praxisabgabeseminar	München	Kurs-Nr. 65640-1	Samstag, 11. Oktober 2025

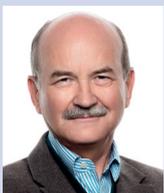
Teilnahmegebühr:

75,00 Euro (inkl. Mittagessen, Kaffeepausen sowie ausführlicher digitaler Kursunterlagen)

Anmeldung: www.eazf.de/sites/niederlassung-abgabe



Fallstraße 34 Tel.: 089 230211400
81369 München Fax: 089 230211406
www.eazf.de E-Mail: info@eazf.de



Bernhard Fuchs
Steuerberater



Dr. Thomas Rothhammer
Rechtsanwalt und Steuerberater,
Fachanwalt für Medizinrecht, Fachanwalt
für Handels- und Gesellschaftsrecht und
Arbeitsrecht



Stephan Grüner
Dipl.-Volkswirt, Geschäftsführer der
BLZK und eazf GmbH, ZEP Zentrum für
Existenzgründer und Praxisberatung
der BLZK



Dr. Ralf Schauer
Dipl.-Kaufmann, Steuerberater,
Fachberater für Heilberufe (IFU/ISM),
Wirtschaftsmediator



Daniel Lesser
Dipl.-Kaufmann, Steuerberater,
Fachberater Gesundheitswesen (IBG/HS)



Michael Stolz, B.A.
Steuerberater



Hanna Pachowsky, LL.M.
Rechtsanwältin, Fachanwältin für
Medizinrecht, Master of Health Business
Administration



Michael Weber
Versicherungs- und Vorsorgeberater
Heilberufe, ZEP Zentrum für Existenz-
gründer und Praxisberatung der BLZK

Niederlassungsseminar

- 09.00 Uhr **Praxisgründung mit System – Ein Leitfaden**
- Grundsätzliche Gedanken zur Niederlassung: Standort, Patientenstamm, Praxisform, Zeitplan
 - Überlegungen zum Raumkonzept
 - Arbeitssicherheit (BuS-Dienst), Hygiene, QM
 - Personalkonzept und Personalgewinnung
 - Entwicklung einer Praxismarke
 - Begleitung der Praxisgründung von A - Z
- 11.00 Uhr **Kaffeepause und Praxisforum**
- 11.30 Uhr **Versicherungen und Vorsorgeplanung**
- Welche Versicherungen sind zwingend nötig?
 - Existenzschutz bei Berufsunfähigkeit/Krankheit
 - Welche Fehler sollte man unbedingt vermeiden
 - Gesetzliche oder private Krankenversicherung?
 - VVG – Beratung und Gruppenverträge
- 13.00 Uhr **Mittagspause und Praxisforum**
- 13.45 Uhr **Praxisformen und wichtige Verträge**
- Welche Praxisformen gibt es?
 - Wichtige Verträge: Praxiskauf- bzw. -übergabevertrag, Berufsausübungsgemeinschaft, MVZ
 - Übergangs-Berufsausübungsgemeinschaft
 - Mietvertrag: Was ist zu beachten?
 - Arbeitsrechtliche Aspekte
- 15.00 Uhr **Kaffeepause und Praxisforum**
- 15.15 Uhr **Steuerliche Aspekte und Praxisfinanzierung**
- Organisation Rechnungswesen und Controlling
 - Die Betriebswirtschaftliche Auswertung (BWA)
 - Steuerarten, Liquiditätsfallen, Immobilien
 - Möglichkeiten der Lohnoptimierung
 - Verfahren und Kriterien zur Praxiswertermittlung
 - Kapitalbedarf, Finanzierung und Businessplan
 - Staatliche Fördermöglichkeiten
- 16.30 Uhr **Seminarende**

Anmeldung

eazf GmbH
Fallstrasse 34, 81369 München
Telefon: 089 230211400
Fax: 089 230211406

Online-Anmeldung

www.eazf.de/sites/niederlassung-abgabe

Hinweis:

Die eintägigen Niederlassungsseminare können nur einen Überblick zu den wichtigsten Themen geben. Zur Vertiefung unternehmerischer Qualifikationen bietet die eazf ein **Kursprogramm Betriebswirtschaft** an, das speziell für die Anforderungen von Zahnarztpraxen konzipiert wurde. Das Programm wird von BLZK und KZVB für Existenzgründer im Rahmen der **vertragszahnärztlichen Zulassung empfohlen**. Alle Kursteile des Programms können auch einzeln gebucht werden. Nähere Informationen und das Programm finden Sie unter www.eazf.de/praxismanagement.

Praxisabgabeseminar

- 09.00 Uhr **Betriebswirtschaftliche und steuerliche Aspekte**
- Sind Investitionen noch sinnvoll?
 - Freibeträge und Steuervergünstigungen
 - Verfahren und Kriterien zur Praxiswertermittlung
 - Nachfolgegestaltung mit Angehörigen: Schenken oder Verkaufen?
 - Möglichkeiten zur Minderung der Schenkungs- bzw. Erbschaftssteuer
 - Besteuerung von Rentnern
- 11.00 Uhr **Kaffeepause und Praxisforum**
- 11.30 Uhr **Praxisabgabe mit System – Ein Leitfaden**
- Rahmenbedingungen und Entwicklungen
 - Einflussfaktoren für die erfolgreiche Praxisabgabe
 - Wege um Kaufinteressenten zu finden
 - Information der Patienten (wann sinnvoll?)
 - Nachhaftung Berufshaftpflichtversicherung
 - Abgabe der Zulassung und Meldeordnung
 - Wichtige Formalien der Praxisabgabe
 - Praxischließung – Was ist zu beachten?
- 13.00 Uhr **Mittagspause und Praxisforum**
- 13.45 Uhr **Planung der Altersvorsorge**
- Versorgungslücke im Alter: Reicht die berufsständische Versorgung aus?
 - Überprüfung der Krankenversicherung im Alter
 - Macht eine Pflegezusatzversicherung Sinn?
- 15.00 Uhr **Kaffeepause und Praxisforum**
- 15.15 Uhr **Rechtliche Aspekte**
- Praxisabgabevertrag
 - Übergangs-Berufsausübungsgemeinschaft
 - Mietvertrag: Was ist zu beachten?
 - Aufbewahrungspflicht der Patientenkartei
 - Arbeitsrechtliche Aspekte
- 16.30 Uhr **Seminarende**

Praxisforum

Während der Seminare haben Praxisabgeber die Möglichkeit, ihre **Praxen zu präsentieren**. Hierzu sind Stellwände vorbereitet, an denen Sie gerne Informationen (Flyer, Fotos, ...) und Kontaktdaten anbringen können. So können sich Existenzgründer über zum Verkauf stehende Praxen informieren und mit den Praxisabgebern ins Gespräch kommen. Nutzen Sie gerne auch die **kostenfreie Online-Praxisbörse** unter praxisboerse.blzk.de.

■ Das Beratungskonzept des ZEP

Das ZEP bietet eine umfassende individuelle und kostenfreie **Erstberatung** zu Ihren Fragen rund um die geplante Niederlassung oder Praxisabgabe.

Planen Sie die Beratung idealerweise neun bis zwölf Monate vor der Existenzgründung oder Praxisabgabe ein – in jedem Fall **vor verbindlichen Entscheidungen** oder dem Abschluss von Verträgen.

■ Kontakt

ZEP Zentrum für Existenzgründer und
Praxisberatung der BLZK

Dipl.-Volkswirt Stephan Grüner
ZÄ Katrin Heitzmann
Michael Weber

Telefon 089 230211-412/-414
Fax 089 230211-488
zep@blzk.de



blzk.de/zep

■ Expertenwissen und Rüstzeug für Ihre Praxis

Das Beratungsgespräch bezieht **alle relevanten Bereiche** einer erfolgreichen Praxisgründung, -entwicklung oder -übergabe mit ein:

- Betriebswirtschaftliche Fragen
- Steuerliche und rechtliche Fragen
- Wahl der Rechtsform
- Einschätzung zur Praxisbewertung
- Businessplan und Praxisfinanzierung
- Überlegungen zum Personalkonzept
- Umfang des erforderlichen Versicherungsschutzes und Analyse bestehender Versicherungen
- Praxismarketing und Praxismarke
- Umsetzung von QM, Arbeitssicherheit und Hygienemanagement (BuS-Dienst der BLZK)
- Externe Abrechnung

Unsere Servicepartner



- Kostenfrei Überprüfung bestehender Verträge
- Beratung zum Versicherungsschutz
- Attraktive Gruppenversicherungsverträge für Praxen
- Kompetente Betreuung Ihrer Versicherungen

www.vvg.de
mweber@eazf.de



- Rechtssichere Abrechnung vertraglicher und außervertraglicher Leistungen
- Erstellung und Abrechnung von HKP und Kostenvoranschlägen
- Individuelle Betreuung durch geschulte Abrechnungsfachkräfte
- Kostensparende Online-Abrechnung ohne langfristige Vertragsbindung

www.premiumabrechnung.de
info@preab.info



- Erfolgreiche Prophylaxe - Individuelle PZR-Schulung für Ihr Team in Ihrer Praxis
- Notfallsituationen in der zahnärztlichen Praxis – Individuelles Teamtraining in Ihrer Praxis
- Business-Coaching: Chef-/Führungskräfte-Coaching, Umgang mit Stress, Einzelcoaching oder Team-Entwicklung
- Praxis-Check nach den Anforderungen der Gewerbeaufsicht (Hygienemanagement und Arbeitssicherheit)
- Datenschutz-Check – Externer Datenschutzbeauftragter auf Ihre Praxis
- Praxisdesign – Entwicklung einer Praxismarke, Praxismarketing
- TV-Wartezimmer – Multimediale Patientenkommunikation in Ihrem Wartezimmer

www.eazf-consult.de
info@eazf.de

